



Самая сладкая награда требует
наибольших усилий.



Oxford Park – это основанный на разумном и экономичном использовании природных ресурсов проект по устойчивому развитию энергосберегающего жилого района стоимостью 200 млн. евро. Это современное, безопасное и уютное место проживания. В развитии Оксфорд Парка мы стремимся превзойти нормы по качеству, свести к минимуму воздействие на окружающую среду, и обеспечить легкий доступ к уже имеющимся в округе удобствам.

Мы рассказываем покупателям домов о преимуществах проекта, в основе развития которого лежит принцип разумного и экономичного использования природных ресурсов с целью создания экологически благоприятной жилой среды, и объясняем как благоприятная для экологии и здоровья жилая и рабочая среда позволяет экономить средства и в то же время улучшать качество жизни.

Оксфорд Парк – это масштабный проект, который задает высокие стандарты по устойчивому развитию проектов в Эстонии. Сейчас мы создаем команду ведущих консультантов по продажам и призываем лучших кандидатов присылать свои резюме.

КОНСУЛЬТАНТЫ ПО ПРОДАЖЕ НОВЫХ ДОМОВ

Об обязанностях:

Консультант по продаже новых домов является лицом Оксфорд Парка. Занимая эту должность, вы будете основным контактным лицом для наших партнеров и потенциальных покупателей домов, обращающихся к вам по телефону, посредством электронной связи или лично. Вы станете представителем нашей компании и будущего сообщества. Эта должность позволит вам построить доверительные отношения с потенциальными покупателями недвижимости, применяя свои навыки в осуществлении продаж и налаживании отношений с клиентами. Вашей задачей будет подобрать наиболее подходящее к требованиям клиента предложение недвижимости в Оксфорд Парке, встречаться с клиентами лично, налаживать контакты, и объяснять преимущества домов в Оксфорд Парке.

Несмотря на то, что корпоративная культура в Оксфорд Парке довольна напряженная и основана на активной работе и успешном достижении конкретных результатов, мы не заинтересованы в настойчивых или навязчивых методах продаж и ложных обещаниях. Будучи консультантом по продажам, ваша задача помочь покупателю в принятии правильного решения. Тем не менее, чтобы работать с нами, вы должны быть активными и предприимчивыми. Важными задачами являются: находить потенциальных клиентов, налаживать с ними контакт и строить доверительные отношения, быстро и эффективно отвечать на запросы клиентов, достигать хороших результатов работы. Будучи консультантом по продаже новых домов ваша главная задача – внимательно слушать своих клиентов, чтобы понять их ситуацию и



требования к месту жительства. Вам нужно будет эффективно отвечать на их вопросы и предоставлять им запрашиваемую информацию в процессе выбора дома в Оксфорд Парке, а также составить наиболее подходящий под возможности клиента план покупки дома – в общем, организовать для клиента эффективный и успешный процесс покупки нового дома с момента первой встречи и до передачи ключей от дома клиенту, после чего дальнейшими пожеланиями клиента будут заниматься консультанты отдела поддержки после продажи

Что от вас ожидается:

Это карьера, где трудолюбие, умение продавать и целеустремленность приносят огромные дивиденды. Вы получаете столько, сколько вкладываете, и успешная работа вознаграждается щедро. Идеальный консультант по продажам обладает безграничной энергией и способен идти вперед даже когда другие терпят неудачу, является позитивным и преданным коллегой, целеустремлен, дисциплинирован и чья манера поведения вызывает доверие у клиентов. Вы должны уметь укладываться в поставленные сроки и выполнять задачи самостоятельно при минимальном контроле, а также действовать честно и профессионально.

С практической точки зрения, кандидаты должны иметь:

- Высшее образование
- Водительские права категории «В»
- Хорошие компьютерные навыки (программы Word, PowerPoint, Excel и др.)
- Отличное владение русским и/или эстонским языком
- Хорошее владение английским языком в устной и письменной форме
- Владение финским языком не обязательно, но может пригодиться
- Минимум 1-3 года подтвержденного опыта работы консультантом по продажам
- Навыки предложения товаров или услуг по телефону, умение наладить деловые контакты и эффективно создать базу потенциальных клиентов.
- Умение поддерживать и развивать отношения с лицами, принимающими решения
- Презентабельность и способность убеждения в принятии решений.
- Честность, порядочность и выдающиеся решения во всех рабочих вопросах
- Отличные письменные и устные навыки общения и умение слушать.
- Отличные навыки межличностного общения и способность взаимодействовать с партнерами разных должностных уровней.



- Безупречность в поддержании диалога с потенциальными клиентами, способность проявлять внимательность к мелочам.
- Готовность работать вне рабочего дня, включая вечера, выходные и праздничные дни
- Готовность к командировкам по мере необходимости для встреч и переговоров с потенциальными клиентами
- Опыт в сфере продаж недвижимости не обязателен, но опыт осуществления консультативных продаж высокой стоимости приветствуется

Со своей стороны мы предлагаем:

Полное обучение в данной сфере деятельности, а также подготовка по программе осуществления продаж и самоорганизации. Более того, мы предлагаем лучший компенсационный пакет. Основная заработная плата и система комиссионных вознаграждений предусмотрены как для индивидуальных поощрений, так и для коллективных. Шестизначная сумма в качестве годового бонуса предусмотрена для самых успешных работников (выплачиваемая в Эстонии сумма аналогичная той, что получают исполнительные директора в ведущих компаниях в Европе). За очень хороший результат продаж мы предложим вам дом в продаваемом районе. Конечно, если такое предложение вас заинтересует.

Всем известно, что большую часть времени мы проводим на работе, а не дома. Именно поэтому каждый день мы делаем все возможное для того, чтобы создать дружелюбную, спокойную от политических интриг, рабочую среду, в которой вы сможете комфортно работать и развиваться как лично, так и профессионально. Когда вы станете членом команды Оксфорд Парк, вы увидите преимущества работы в компании, предлагающей товар наилучшего качества. Мы приветствуем и поощряем новые идеи наших сотрудников касательно успешного достижения целей. Оксфорд Парк предоставляет вам прекрасную возможность смело мечтать о больших достижениях, карьерный рост, сделать свой вклад в развитие и очень хорошо зарабатывать.

Если вы считаете себя подходящим кандидатом и хотите получить работу в развивающейся организации, то присылайте свое резюме на английском языке на эл. адрес:
careers@oxfordsustainable.com

За дополнительной информацией просьба обращаться к **Инес Клорен** (Ines Kloren) моб.: **+372 56 478 010**